

## NOTA DE PRENSA

### En 2010 tocará fondo la actividad de Fusiones y Adquisiciones

#### En el primer Cuatrimestre del año ha vuelto a caer un 24% la actividad por la desconfianza de los actores hacia España

Madrid, 8 de Junio de 2010

Durante todo el año 2009 se realizaron **2.385** operaciones corporativas, un **5%** más que el año anterior, según un Informe realizado por el banco de inversión **ONEtoONE Capital Partners** sobre Fusiones y Adquisiciones en España. Sin embargo, el segundo semestre del año cayó la actividad y el deterioro ha seguido durante el año 2010 con una caída del 24% en el primer cuatrimestre frente al mismo periodo el año anterior.

ONEtoONE explica que se ha reducido de manera progresiva el tamaño de las operaciones corporativas en España. En la empresa Grande (facturación a partir de 50 millones de euros) la actividad de M&A ya cayó un 51% del año 2007 al 2008 y ha vuelto a caer un 38% en 2009 acumulando una caída del 70% en dos años. Las grandes empresas han pasado de representar un 11% de las operaciones corporativas en 2007 a tan solo un 4% en 2009.

**ONEtoONE Capital Partners** analiza en su Informe las operaciones de Fusiones y Adquisiciones por Comunidades Autónomas. **En el 2009, el 31% de las operaciones corporativas se realizaron en Cataluña**, seguido de **Madrid (28%)**. Estas dos comunidades, con tan solo el 37% de las empresas, han representado el 59% de las operaciones corporativas, a gran distancia del resto de comunidades. Les siguen **Comunidad Valenciana (9%)** y **Galicia (5%)**.

Los **principales** compradores fueron los **Grupos Empresariales (57%)** y las sociedades de **Capital Riesgo (28%)**, especialmente las de capital público. Bajaron de manera sustancial la actividad de **Entidades Financieras (5%)** y subieron los Family Offices a un 8%.

Las empresas familiares ganan presencia en Fusiones y Adquisiciones a causa de la crisis, pues el **36%** de las operaciones corporativas se han producido en **Empresas Familiares** frente a un 33% el año anterior.

**Por sectores, Servicios** (con un peso del 66% en el PIB) realiza tan solo el **35%** de las operaciones corporativas. La **industria** (que pesa un 11% en el PIB) ocupa el **18%** de las operaciones, como respuesta a su necesaria concentración.

La compra de grandes empresas en el extranjero ha caído un -55% por falta de financiación, sin embargo la actividad de compras de empresas extranjeras con facturación inferior a 50 millones de euros se ha visto reforzada, con incrementos de 34% en la mediana empresa y de un 51% en la pequeña, como consecuencia de la necesidad de las empresas españolas de salir al exterior para vender.

ONEtoONE señala que en el 31% de los casos el vendedor ha contado con **asesores externos especializados en Corporate Finance**, con un incremento especial en medianas y pequeñas empresas.

En el informe, **ONEtoONE Capital Partners** identifica diez tendencias para los próximos años: (1) las empresas se fusionarán para poder tener capacidad exportadora; (2) el sistema financiero seguirá deteriorándose por la mora de las empresas ante la caída del consumo; (3) desaparecerán numerosas empresas ligadas al consumo interno; (4) los bancos tomarán las riendas de muchas empresas y provocarán su venta; (5) las entidades de Capital Riesgo incorporarán gestores de empresas en sus equipos, pues la capacidad de gestión sustituirá a la deuda como palanca de creación de valor; (6) los inversores extranjeros entrarán con fuerza en España comprando empresas una vez disminuya la crisis de confianza; (7)

# ONE to ONE

CAPITAL PARTNERS

aumentarán significativamente las operaciones de compra por directivos (MBI); (8) habrá más operaciones de entrada de capital para financiar el crecimiento y menos operaciones de venta; (9) las operaciones serán de concentración intrasectorial frente a la diversificación del *boom* y (10) el MAB ganará la batalla al Capital Riesgo.

**ONEtoONE Capital Partners** considera que en 2011 los sectores iniciarán un fuerte proceso de concentración y que esta será la vía necesaria para que la empresa española gane competitividad.

**ONEtoONE Capital Partners** es el mayor banco de inversión independiente especializado en Fusiones y Adquisiciones en la empresa familiar. Cuenta con una amplia red de oficinas y más de 80 profesionales repartidos por todo el territorio nacional.

## MÁS INFORMACIÓN:

### **Raquel Arjona**

Directora de Comunicación  
ONEtoONE Capital Partners  
Telef.: 91 183 48 58  
[raquel.arjona@onetoone.es](mailto:raquel.arjona@onetoone.es)